Newspaper: Krungthep Turakij	Date: 28 August 2018
'HEADLINE': วิทย์เสริมโอท็อป ขยับเทียบชั้นพรี เมียม	Page: 24
Section: Think StartUp	Column Inch: 81
Circulation: 180,000	PR Value: 352,836



วว.าะนำวิทยาศาสตร์ฯ ที่ผ่านการวิจัยและพัฒนาแล้ว ไปถ่ายทอดให้กับกลุ่มผลิตภัณฑ์โอท็อปใน 10 จังหวัดเป้าหมาย วิรัช จันทรา

 สาลินีย์ กับพิลา กรุงเทพธุรกิจ

วว. จับมือ 5 มหาวิทยาลัยภาครัฐใช้ วิทยาศาสตร์ เทคโนโลยีและนวัตกรรม (วทน.) ยกระดับโอท็อป 10 จังหวัดเป้าหมาย ในโครงการวิทย์แก้จน ตั้งเป้าผู้ประกอบการ 1.000 ราย สามารถเพิ่มรายได้อย่างน้อย 10% พร้อมพัฒนาผู้นำกลุ่มด้วยการติด อาวุธด้านการตลาดและอีคอมเมิร์ช เพื่อ ให้เดินหน้าต่ออย่างยั่งยืน

ปลารัาสูตรเด็ดกาฬสินธุ์ เหล้าอุเรณู ของนครพนม สาหร่ายไกจากน่าน หรือ ถั่วแปยีของดีเมืองตากและอื่นๆ อีกมากใน 10 จังหวัดเป้าหมาย จะถูก วทน. ปะแป้ง แต่งตัว ยกระดับการผลิตและผลิตภัณฑ์ จากกลุ่ม ซี และ ดี ให้ก้าวขึ้นไปอีกระดับ สามารถแข่งขันในตลาดที่กว้างขึ้น สร้าง รายได้และเพิ่มคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้นให้กับ ผู้ประกอบการ

โอท็อปติดปีก วทน.

สถาบันวิจัยวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี แห่งประเทศไทย (22.) ลงนามความร่วมมือ ในโครงการพัฒนาผู้ประกอบการโอท็อปใน พื้นที่ 10 จังหวัดเป้าหมาย คือ แม่ฮ่องสอน นราธิวาส ปัตตานี กาฬลินธุ์ นครพนม ชัยนาท ตาก บุรีรัมย์ อำนาจเจริญ และน่านกับ 5 มหาวิทยาลัยภาครัฐ ได้แก่ สงขลานครินทร์ นครพนม เชียงใหม่ มรภ.นครราชสีมา และ มทร.สุวรรณภูมิ โดยใช้งบลนับสนุนจาก โครงการนักร็อค

วิรัช จันทรา รองผู้ว่าการกลุ่มบริการ อุตสาหกรรม และรักษาการในตำแหน่ง ผู้ว่าการ วว. กล่าวว่า กลุ่มเป้าหมายจะเป็น ผู้ประกอบการโอท็อปกลุ่มชื่ 20% ของ ผู้ร่วมโครงการและ กลุ่มดี 80% ตามแนวทาง ที่กรมการพัฒนาชุมชนได้กำหนดกลุ่มของ ผลิตภัณฑ์โอท็อป เป็น 4 กลุ่ม

คือ เอ ดาวเด่นสู่สากล เป็นสินค้ามี คุณภาพราคาสูงและผลิตได้ปริมาณมาก, ปี อนุรักษ์สร้างคุณค่าในกลุ่มลูกค้าเฉพาะ

วิทย์เสริมโอท็อป ขยับเทียบชั้นพรีเมียม



ผลิตภัณฑ์แปรรูปและสร้างมูลค่าให้กับตะลิงปลิง ผลไม้รสเปรี้ยวที่มีมูลค่าต่ำ

เป็นสินค้ามีคุณภาพราคาสูงและผลิตใน ปริมาณน้อยเพื่อตอบสนองลูกค้าเฉพาะราย, ชี พัฒนาเข้าสู่ตลาดการแข่งขัน เป็นสินค้า มีคุณภาพหรือราคาต่ำ และผลิตได้ปริมาณ มาก และกลุ่มดี ปรับตัวเข้าสู่ห่วงโช่อุปทาน การผลิต : สินค้ามีคุณภาพ หรือราคาต่ำ และ ผลิตได้ปริมาณน้อย

กิจกรรมหลักของโครงการแบ่งเป็น
3 รูปแบบ ได้แก่ 1.การรวบรวมฐานข้อมูล
แนวทางการแก้ไขบัญทาของเครือข่าย วทนะ
โดยจัดทำรายการเทคโนโลยีพร้อมใช้อย่าง
เป็นระบบ เพื่อการแก้ไขบัญหาที่รวดเร็ว
และเชื่อมโยงถ่ายทอดองค์ความรู้กลางให้
แก่หน่วยงานในพื้นที่อย่างต่อเนื่อง เพื่อให้
เป็นพี่เลี้ยงและพัฒนาผลิตภัณฑ์โอท็อป

 การพัฒนากลไกการทำงานร่วมกับ จังหวัด เพื่อคัดเลือกผลิตภัณฑ์โอท็อป รวมทั้งรับทราบปัญหาและความต้องการ ของผู้ประกอบการสามารถจัดกลุ่มปัญหา แนวทางแก้ไขและเชื่อมโยงความเชี่ยวชาญ ของหน่วยงานภายในกระทรวงวิทยาศาสตร์ และเทคโนโลยี และผู้เชี่ยวชาญภายนอก กระทรวง เพื่อร่วมกันกำหนดแนวทางการ พัฒนาผลิตภัณฑ์โอท็อปผ่านกลไกประชารัฐ

และ 3.การถ่ายทอดองค์ความรู้ด้าน
วิทยาศาสตร์ ฯให้ผู้ประกอบการ ตาม
แนวทางการแก้ไขบัญหาที่ได้มีการรวบรวม
ไว้อย่างเป็นระบบ ผ่านคลินิกเทคโนโลยีและ
หน่วยงานที่มีความเชี่ยวชาญภายในกระทรวง
วิทยาศาสตร์ฯ และผู้เชี่ยวชาญภายนอกใน
ด้านอื่นๆ เช่น บริษัทประชารัฐรักสามัคคีฯ
ผู้เชี่ยวชาญด้านการตลาด ผู้เชี่ยวชาญ
ด้านแผนธุรกิจ และการบริหารจัดการ
ธรกิจ เป็นต้น

"เราตั้งเป้าให้การสนับสนุนในลักษณะ กลุ่มๆ ละไม่น้อยกว่า 15 ราย จำนวน 1,000 กลุ่ม ใน 10 จังหวัดเป้าหมาย โดยมี งบสนับสนุนที่ 1.5 แสนบาทต่อกลุ่ม รวม 150 ล้านบาท ไม่รวมงบดำเนินการอื่นๆ"

หนุนต่อยอดแบบยั่งยืน

ด้าน ภัทราวดี วงษ์วาศ นักวิจัยจาก สถาบันวิจัยและพัฒนา มหาวิทยาลัย นครพนม กล่าวว่า มหาวิทยาลัยดูแลใน 2 จังหวัดคือ นครพนมและกาฟลินธุ์ เป้าหมาย ผู้ประกอบการ 260 ราย ซึ่งส่วนใหญ่ไม่มี ความรู้ในการเพิ่มกำลังผลิตเพื่อขยายตลาด ในเชิงพาณิชย์ รวมถึงความรู้ในเรื่องอาหาร ปลอดภัยและมาตรฐานการผลิต

ส่วนกิจกรรมการสนับสนุนจะมุ่งที่ ผลิตภัณฑ์ไฮไลต์ของแต่ละจังหวัด เช่น กาฬสินธุ์ก็จะมุ่งที่ไส้กรอกปลากาฬสินธุ์ และปลาร้า ขณะที่นครพนมมีเหล้าอุเรณู ปลาส้ม และกะละแมโบราณ

"เบื้องต้นพบว่า ผู้ประกอบการสนใจ ที่จะเข้าร่วมในโครงการฯ เพราะต้องการ ยกระดับผลิตภัณฑ์เพื่อทำตลาดที่ไหญ่ขึ้น บวกกับมีผู้ประกอบการรุ่นลูกที่หันกลับมา สืบทอดโนว์ฮาวพื้นถิ่น จึงกระตือรือรันที่ จะต่อยอดผลิตภัณฑ์โอทีอปอย่างมาก" ภัทราวดี กล่าว

บรรณนิสา ทิพย์วิจัย ผู้ช่วยผู้จัดการ ฝ่ายพัฒนาธุรกิจนวัตกรรม ศูนย์นวัดการรม อาหารและบรรจุกัณฑ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ กล่าวว่า ม.เชียงใหม่รับดูแล 3 จังหวัดคือ ตาก แม่ฮ่องสอน และน่าน รวม 110 กลุ่ม ผู้ประกอบการ พบบัญหาหลักคือ ไม่มี ตลาด ไม่มีระบบมาตรฐานและขาดการ พัฒนาบรรจุภัณฑ์ จึงวางแผนสนับสนุน 2 ส่วนหลักคือ การหาจุดเด่นของผลิตภัณฑ์ เพื่อทำการพัฒนา และการตลาดซึ่งจะขึ้นอยู่ กับศักยภาพของผู้ประกอบการ